

Dienstenwijzer Bergman Postma

Ons kantoor

Bergman & Postma Financieel Advies te Sneek is eind 2009 opgericht door Michel Bergman en Peter Postma. Na allebei vele jaren actief geweest te zijn in de financiële dienstverlening hebben wij besloten om samen een modern adviesbureau te beginnen. Een modern kantoor met traditionele normen en waarden: betrokkenheid, betrouwbaarheid en persoonlijk contact.

Persoonlijk contact vinden wij erg belangrijk. Wij streven er dan ook naar om altijd goed bereikbaar te zijn, zowel per telefoon als per mail en via onze website.

Wanneer u een afspraak wilt maken bent u van harte welkom op ons kantoor. Ons kantoor is gevestigd in Sneek, het volledige adres luidt:

Bergman & Postma Financieel Advies
Breewijd 39
8602 CK Sneek
Telefoon: 0515-335142
Faxnummer: 0515-335972
Mail: info@bergmanpostma.nl
Website: www.bergmanpostma.nl

Ons bedrijf is ingeschreven bij de KvK onder nummer 01166257, bij de AFM onder nummer 12020086 en bij Kifid onder nummer 300.01329.

Conform onze vergunning bij de AFM mogen wij u adviseren over consumptief krediet, hypothecair krediet, inkomensverzekeringen, schadeverzekering particulier, schadeverzekering zakelijk, spaarrekeningen, vermogen, zorgverzekeringen en deelnemingsrechten in beleggingsinstellingen. Wij mogen voor u bemiddelen in consumptief krediet, hypothecair krediet, inkomensverzekeringen, schadeverzekering particulier, schadeverzekering zakelijk, spaarrekeningen, vermogen en zorgverzekeringen.

Onze missie

Bergman & Postma Financieel Advies onderscheidt zich door oprecht betrokken te zijn bij onze relaties. Wij werken niet voor een bank of verzekeraar, wij werken voor u. Het is onze wens om met u een langdurige samenwerking aan te gaan. Een samenwerking gebaseerd op onderling vertrouwen. Alle financiële zaken hangen met elkaar samen. Zo kan bijvoorbeeld een hypotheek niet los worden gezien van uw pensioen. Wij geven u duidelijkheid over al deze zaken. Dat is waar wij goed in zijn en minstens zo belangrijk: datgene wat wij leuk vinden om te doen.

Wij zeggen niet alleen wat we doen, we doen ook wat we zeggen, ook voor u!

Particuliere schadeverzekeringen

Wat doen wij voor u?

De inventarisatiefase bestaat uit het bekijken wat u nu verzekerd heeft, wat er minimaal verzekerd moet zijn en wat u wel of juist niet wenst te verzekeren. Wanneer dit helder is, maken wij voor u een passende offerte.

Wij bemiddelen o.a. in de volgende producten: autoverzekeringen, inboedelverzekeringen, opstalverzekeringen, aansprakelijkheidsverzekeringen, rechtsbijstandverzekeringen, reisverzekeringen en uitvaartverzekeringen.

Wij hebben een voorkeur om u bij de Noordhollandsche van 1816 te verzekeren. Dit is een kwalitatief goede verzekeraar met een prima product, een concurrerende prijsstelling, goede bereikbaarheid en prima service.

Naast NH1816 kunnen wij bij bijna alle overige verzekeraars voor u terecht zodat wij de meeste risico's tegen een goede prijs voor u kunnen verzekeren.

Wanneer uw schadeverzekering via ons kantoor lopen heeft u 1 aanspreekpunt: Bergman Postma. Wanneer er onverhoopt schade ontstaat dan belt u met ons. Wij helpen u met het schadeformulier en zullen uw schademelding verder afwickelen met de aanbieder en u op de hoogte houden van de vorderingen. Ook bij wijzigingen, nieuwe verzekeringen en vragen over uw verzekeringen kunt u altijd contact met ons opnemen.

Hoe worden wij beloond?

Bij schadeverzekeringen worden wij beloond op basis van provisie, wij ontvangen van de verzekeraar een vast percentage van uw premie. Feitelijk vormt onze beloning een opslag op uw premie. Dit percentage is per product anders, voor een compleet overzicht kunt u terecht in bijlage 1.

Hypotheken, levensverzekeringen & rekeningen, arbeidsongeschiktheid & werkloosheid

Wat doen wij voor u?

Dit onderdeel bevat inventarisatie, advies en bemiddeling in complexe zaken. Denk hierbij aan lenen (hypotheken & kredieten), sparen (levensverzekeringen en spaarrekeningen), overlijden (risicoverzekeringen), arbeidsongeschiktheid en werkloosheid. De insteek is dat alle bovenstaande zaken met elkaar verbonden zijn en bij elkaar horen.

Wanneer u een huis gaat kopen en een hypotheek nodig heeft dan is niet alleen de juiste hypotheekvorm belangrijk. Ook is het belangrijk of de lasten nog betaalbaar zijn bij uw pensionering, overlijden, arbeidsongeschiktheid of werkloosheid. Het is dus enorm belangrijk dat wij op alle gebieden een complete inventarisatie met u doen. Hierdoor weet u zeker dat alle vervolgstappen logisch en passend zijn.

Indien er zaken geregeld moeten worden bij een bank of verzekeraar dan doen wij dat graag voor u. Ook hierbij zorgen wij dat wij, samen met u, de juiste aanvraagformulieren invullen en dat de aanbieder een juiste polis opmaakt. Alle contacten met de aanbieder kunt u aan ons overlaten.

Gedurende de jaren kunnen uw wensen en uw financiële situatie veranderen. Wellicht vindt u een andere baan waarbij u meer gaat verdienen. Of u of uw partner gaat minder werken in de toekomst. Omdat uw financieel plan grotendeels gebaseerd is op uw inkomen nu en in de toekomst, is elke wijziging belangrijk. Wij verlenen graag nazorg aan u. Op voorhand spreken wij met u af op welke wijze wij nazorg verlenen en hoe onze nazorg beloond wordt. U kunt verderop meer lezen over onze nazorg.

Hoe worden wij beloond?

U kunt kiezen voor directe beloning middels een uurtarief, hierbij betaalt u ons voor het exacte aantal uren dat wij voor u bezig zijn geweest. Een andere vorm van directe beloning is een vaste vergoeding voor de door ons geleverde diensten.

Bij hypotheek kunt u onze directe beloning soms meefinancieren. De notaris zorgt er dan bij de aktepassering voor dat onze beloning rechtstreeks naar ons wordt overgemaakt. In alle andere situaties maken wij met u een afspraak over de betaalwijze van onze beloning. Hierbij hoort gespreid betalen meestal tot de mogelijkheden.

Voor inzage in de hoogte van onze beloning kunt u terecht in bijlage 2.

Wat verwachten wij van u?

Financiële producten zijn een gevolg van uw wens om bepaalde zaken goed te regelen. Uitgangspunt hierbij is altijd uw huidige situatie. Dus wanneer deze wijzigt kan het zijn dat uw financiële producten ook aangepast moeten worden. Denk hierbij aan verhuizen, aanschaf van een andere auto, meer of minder werken, overlijden, werkloosheid, arbeidsongeschiktheid, het krijgen van een kind of een erfenis.

Alle zaken waarvan u redelijkerwijs vermoedt dat ze van belang zijn voor uw financieel plan en/of uw verzekeringen moet u aan ons melden. Dit kan via de website, per telefoon of per mail. Indien wij niet op de hoogte zijn van veranderingen kunnen wij hier uiteraard niet op inspelen. Wij verwachten dan ook volledige openheid van u over uw financiële zaken. Voor ons is inzicht in al uw stukken en huidige polissen ontzettend belangrijk.

Tevens verwachten wij van u dat u altijd naar eer en geweten de vragen op aanvraagformulieren en eventueel gezondheidsverklaringen invult.

Onze relaties met verzekeraars

Bergman & Postma Financieel Advies is financieel en juridisch een volledig zelfstandig financieel dienstverlener. Wij zijn een vennootschap onder firma waarbij de natuurlijke personen Michel Bergman en Peter Postma eigenaar zijn.

Wij zijn een ongebonden financiële dienstverlener. Dit betekent dat wij geen financiële verplichtingen hebben richting aanbieders. Wij zijn volledig vrij om te bepalen met wie wij zaken doen. Wel hebben wij voorkeuren voor bepaalde aanbieders. Op elk onderdeel waarin wij bemiddelen houden wij de marktontwikkelingen goed in de gaten. Daardoor hebben wij een goed beeld van de prijs/kwaliteitsverhouding bij aanbieders. Per productgroep hebben wij 1 of meerder aanbieders geselecteerd. Deze geselecteerde aanbieders nemen wij mee in onze productvergelijking voor u. Aan de hand van uw wensen en profiel zoeken wij binnen onze geselecteerde aanbieders naar het beste product of de beste producten voor u. Dit bespreken wij met u in het adviesgesprek, uiteindelijk bepaalt u voor welk product u kiest. In bijlage 7 kunt u precies zien welke aanbieders wij hebben geselecteerd voor u.

Salarisbeleid Bergman & Postma Financieel Advies

Bergman & Postma Financieel Advies is een vennootschap onder firma (Vof) van Michel Bergman en Peter Postma. De eigendomsverdeling is 50/50 waardoor beide personen voor exact de helft eigenaar zijn van het bedrijf. Het inkomen binnen deze Vof bestaat uit de winst uit onderneming.

Vanuit de winst uit onderneming onttrekken de eigenaren beide hetzelfde vaste bedrag per maand uit de onderneming. Beide eigenaren hebben hierdoor een vast maandelijks inkomen, onafhankelijk van de omzet in die betreffende periode. Ook het personeel binnen ons bedrijf ontvangt een vast salaris, er wordt geen variabele beloning uitgekeerd.

De overige winst wordt gebruikt om de buffers van de onderneming te versterken en om reserveringen te doen voor toekomstige investeringen. Hiermee beoogt Bergman & Postma Financieel Advies zijn solide basis te behouden en te versterken, teneinde de continuïteit ook naar de toekomst toe te kunnen waarborgen.

Klachten

Uiteraard hopen wij dat u het tijdig bij ons aangeeft wanneer u niet tevreden bent over onze werkwijze of dienstverlening. Wanneer u uw klacht kenbaar maakt bij ons dan zullen wij ons uiterste best doen om het samen met u op te lossen. Hiervoor hebben wij een interne klachtenprocedure, deze is op verzoek bij ons op te vragen.

Indien u na onze poging om er samen met u uit te komen toch niet tevreden bent met de oplossing of de gang van zaken dan kunt u uw klacht voorleggen aan het Klachteninstituut Financiële Dienstverlening (Kifid). Ons kantoor is aangesloten bij dit klachteninstituut onder nummer 300.013920.

De adresgegevens zijn:

Kifid
Postbus 93257
2509 AG Den Haag

Telefoon : 0900-3552248
Website : www.kifid.nl

Beëindiging relatie

Wij streven ernaar om een langdurige samenwerking met u aan te gaan. Toch kunnen er zich situaties voordoen waardoor u of wij andere keuzes wensen te maken. Zowel wij als u kunnen de samenwerking beëindigen.

De samenwerking bestaat zolang er verzekeringsproducten lopen via ons kantoor. Bij beëindiging van onze relatie zullen wij u verzoeken een ander bedrijf te vinden welke uw verzekeringen wil beheren of om de lopende polissen te beëindigen.

Bijlage 1: tarieven afsluiten, bemiddelen en beheer schadeverzekeringen en uitvaart

Particuliere schadeverzekeringen

Wij worden beloond voor onze dienstverlening middels afsluit- en/of doorlopende provisie. Bij particuliere schadeverzekeringen worden wij beloond op basis van doorlopende provisie. Dit wordt door de verzekeraar bij u in rekening gebracht als percentage van uw premie. Hieronder treft u de meest gangbare provisiepercentages aan, in de praktijk kan dit afwijken:

Autoverzekering	20%
Inboedelverzekering	27,5%
Opstalverzekering	27,5%
Aansprakelijkheidsverzekering	
Rechtsbijstandverzekering	20%
Reisverzekering	25%
Ongevallenverzekering	25%
Motorverzekering	25%
Bromfietsverzekering	25%
Fietsverzekering	25%
Caravanverzekering	25%
Pleziervaartuijgenverzekering	25%
Overige schadeverzekeringen	25%

Wanneer u exact wilt weten wat in uw situatie de door ons ontvangen provisie is geven wij u hier graag inzicht in.

Uitvaartverzekeringen

Voor onze werkzaamheden op het gebied van uitvaartproducten worden wij door u beloond door middel van een vaste vergoeding per advies. Wij brengen u een vast bedrag van € 100,- in rekening voor een uitvaartadvies voor 1 persoon. Indien er aan meer dan 1 persoon advies wordt gegeven rekenen wij € 50,- extra voor elke extra persoon.

Dit bedrag is voor ons advies en voor de totstandkoming van de overeenkomst met een verzekeraar (de bemiddeling). Indien u alleen advies wenst kan dat ook en spreken wij een passende vergoeding met u af.

Uw kosten mag u gespreid aan ons betalen wanneer u dat wenst. Wij bieden u aan om het bedrag in maximaal 24 maanden te betalen. U kunt op het opdrachtformulier voor uitvaartadvies aangeven hoe u wenst te betalen.

Tijdens de looptijd van uw verzekering staan wij uiteraard voor u klaar. U kunt bij ons terecht voor al uw vragen, wijzigingen in uw polis, etc. Voor het beheer van uw verzekering vragen wij u € 2,90 per maand. Dit incasseren wij rechtstreeks bij u. De vergoeding geldt zolang de verzekeringen op het agentschap van ons bedrijf lopen.

Bijlage 2: tarieven afsluiten & bemiddelen hypotheek, levensverzekeringen & rekeningen, arbeidsongeschiktheid & werkloosheid

Hypotheek

Ten aanzien van de beloning kunt u kiezen uit de volgende mogelijkheden:

- * uurtarief van € 85,- per uur excl. BTW, of
- * een standaardtarief van € 2.500,- excl. BTW .

Wij kijken alleen af van bovengenoemd standaardtarief indien wij van te voren inschatten dat het advies structureel korter of langer zal duren dan gemiddeld. Vooraf maken wij hierover een prijsafpraak met u.

BTW: indien wij voor u bemiddelen wordt er geen BTW gerekend, indien wij u alleen adviseren wordt er wel BTW gerekend.

Voor zowel advisering op basis van uurtarief als op basis van een vaste prijs maken wij een overeenkomst met u op.

NB: voor een overzicht van kosten tijdens de looptijd zie bijlage 3.

Bijproducten naast uw hypotheek

Indien er naast uw hypotheek producten worden gesloten om risico's af te dekken op het gebied van overlijden, arbeidsongeschiktheid of werkloosheid rekenen wij € 100,- extra per bijproduct. Dit geldt voor zowel verpande als niet verpande verzekeringen, zo lang deze tot stand komen uit ons advies rondom uw hypotheek.

NB: voor een overzicht van kosten tijdens de looptijd zie bijlage 3.

Voorbeeld kosten

Advies: annuïteitenhypotheek plus overlijdensrisicoverzekering. Bemiddeling: het verzorgen van de

totstandkoming van beide contracten.

Prijs hypotheekadvies	€ 2.500,-
Risicoverzekering	€ 100,-
Totaal	€ 2.600,-

Overige adviezen en producten

Bij al deze overige adviezen werken wij op basis van een uurtarief van € 85,- per uur excl. BTW. Hierbij geven wij op voorhand aan hoeveel uur wij denken bezig te zijn met uw specifieke adviesvraag. U weet altijd van te voren waar u aan toe bent.

Bijlage 3: tarieven beheer hypotheek en verzekeringen

De tarieven uit bijlage 2 betreffen onze tarieven voor advies en bemiddeling voor hypotheek en verzekeringen/rekeningen bij leven, overlijden, arbeidsongeschiktheid en werkloosheid. Op het opdrachtformulier staat exact beschreven welke dienstverlening u van ons mag verwachten op deze gebieden. Om u een scherp tarief te kunnen aanbieden hebben wij onze kosten tijdens de looptijd van uw producten uit de adviesvergoeding gehaald en brengen wij de beheervergoeding apart bij u in rekening. Hierdoor betaalt u bij advies en bemiddeling alleen voor onze werkzaamheden op dat moment en betaalt u gedurende de looptijd voor de kosten welke wij gedurende looptijd maken. Wij bieden hiervoor de volgende (verplichte) modules aan:

Hypotheek Brons

U heeft recht op de volgende dienstverlening binnen abonnement Hypotheek Brons:

- Wij informeren u over relevante wetswijzigingen welke van invloed zijn op uw hypotheek
- Wij informeren u over wijzigingen betreffende de hypotheekrenteafrek
- U kunt ons altijd bellen of mailen bij vragen over uw lopende hypotheek
- Wij voeren eenvoudige mutaties voor u uit zoals het wijzigen van een rekeningnummer of het wijzigen van uw postadres
- U ontvangt € 100,- korting op uw volgende hypotheekadvies bij Bergman & Postma Financieel Advies
- Wij incasseren elke maand € 5,95 van uw rekening voor onze dienstverlening

Hypotheek Zilver

U heeft recht op alle werkzaamheden zoals omschreven in abonnement Brons, plus:

- Wij berekenen gratis voor u hoeveel u maximaal kunt lenen voor een verhuizing of verbouwing
- U krijgt een accurate berekening van de effecten hiervan op uw maandlasten
- Wij berekenen gratis voor u of ontslag van hoofdelijke aansprakelijkheid mogelijk is bij echtscheiding of bij ontbinding van uw samenlevingscontract

- Wij voeren gratis alle aanpassingen op uw hypotheek uit indien u of uw partner onverhoopt zou komen te overlijden
- Wij vergelijken gratis het aanbod van uw geldverstrekker bij afloop van uw rentevastperiode met tarieven van andere geldverstrekkers op dat moment
- U ontvangt een korting van € 250,- op uw volgende hypotheekadvies bij Bergman & Postma Financieel Advies
- Wij incasseren elke maand € 12,95 van uw rekening voor onze dienstverlening

Hypotheek Goud

U heeft recht op alle werkzaamheden zoals omschreven in abonnement Zilver, plus:

- U krijgt gratis hypotheekadvies bij een nieuwe hypotheek
- Alleen indien ons advies leidt tot een nieuwe hypotheek ontvangt u nog een nota voor onze werkzaamheden i.v.m. de afwikkeling met de geldverstrekker
- Alle overige adviesdiensten op het gebied van hypotheek zijn gratis voor u
- Wij incasseren elke maand € 29,95 van uw rekening voor onze dienstverlening

Het is verplicht om minimaal het abonnement Hypotheek Brons af te nemen zolang uw hypotheek loopt via het agentschap van Bergman & Postma Financieel Advies bij de betreffende geldverstrekker.

Beheer verzekering (levensverzekeringen, risicoverzekeringen en bankspaarproducten)

Deze module is verplicht wanneer via onze bemiddeling een verzekering tot stand is gekomen zonder provisie, een zgn. netto product. Tijdens de looptijd van de verzekering kunt u het volgende van ons verwachten:

- het administreren van uw polis
- het controleren van uw polis en alle overige stukken tijdens de looptijd
- hulp bij al uw vragen over uw lopende polis
- het doorgeven van wijzigingen op uw polis (bijv. adreswijziging)
- hulp bij het regelen van de uitkering van uw polis aan de begunstigde
- het op uw verzoek aanleveren van informatie voor uw belastingopgave
- het zorgen voor verpanding of het loskoppelen van de verpanding van uw verzekering
- u informeren over relevante wetswijzigingen of ontwikkelingen bij uw verzekeraar

De module Beheer verzekering is verplicht zolang uw verzekering loopt via het agentschap van de betreffende verzekeraar van Bergman & Postma Financieel Advies. Wij vragen € 2,90 per maand voor deze module

Incasso

U ontvangt van ons een opdrachtformulier om het abonnement af te sluiten. Hierin gaat u akkoord met onze voorwaarden, het maandelijkse bedrag en de looptijd van de overeenkomst. Wij incasseren uw maandelijkse bijdrage elke maand rond de 1^e van de maand van uw opgegeven

rekeningnummer.

Bijlage 4: dienstverlening schadeverzekeringen en uitvaart

Het schade- en uitvaartpakket bestaat uit het inventariseren, analyseren, bemiddelen en eventueel nazorg voor uw complete particuliere schadepakket en uw uitvaartwensen. Onderstaand geven wij per onderdeel duidelijk aan wat wij voor u doen wanneer u het pakket bij ons afneemt.

Schadepakket:

- het inventariseren van uw wensen
- het analyseren van uw huidige pakket
- het vaststellen van een tekort in dekking of juist een overschot aan dekking
- het aanvragen van verzekeringen
- het controleren van de polissen op juistheid
- het begeleiden van de opzegging van een eventueel lopende verzekering
- telefonische helpdesk voor al uw vragen buiten de afspraken om
- uw schadeclaim indienen bij de verzekeraar
- het begeleiden van uw schadeclaim

Uitvaart:

- inventarisatie wensen uitvaartdekking
- analyseren van uw bestaande voorzieningen op dit gebied
- berekenen of uw wensen overeenkomen met uw bestaande voorziening
- premieberekeningen maken op basis van uw wensen
- een (korte) adviessamenvatting schrijven waarin we bovenstaande zaken vastleggen
- samen met u het aanvraagformulier invullen
- het indienen van de aanvraag bij de verzekeraar
- het controleren van de polis op juistheid
- het beheren van uw uitvaartverzekering
- het voeren van de communicatie met de uitvaartverzekeraar
- regelen van de uitkering in geval van overlijden
- bestaande producten aanpassen indien gewenst

Bijlage 5: dienstverlening hypotheek

Indien u ons inschakelt voor advies over uw hypotheek dan kunt u van ons het volgende verwachten:

- inventarisatie van uw wensen en behoeften betreffende uw hypotheek
- uitleggen van de verschillende hypotheekvormen

- berekenen of uw gewenste lening binnen de normen past (CHF en NHG)
- n.a.v. uw wensen qua voorwaarden de producten hierop vergelijken.
- berekenen of uw hypotheek ook in de toekomst voor u betaalbaar blijft
- berekenen of uw hypotheek ook bij overlijden en/of arbeidsongeschiktheid betaalbaar blijft
- ons advies aan u presenteren en cijfermatig onderbouwen
- de gewenste constructie voor u aanvragen bij de geldverstrekker
- het begeleiden van de aanvraag bij de geldverstrekker
- het aanvragen en begeleiden van het taxatierapport
- de koopakte met u doornemen
- samen met u zorgen dat alle benodigde stukken tijdig worden aangeleverd bij de geldverstrekker
- controleren van de voortgang van uw dossier bij de geldverstrekker
- na akkoord het tijdig kunnen passeren bij de notaris
- controle van de eindafrekening bij de notaris

Bijlage 6: dienstverlening levensverzekeringen & rekeningen, arbeidsongeschiktheid & werkloosheid

Indien u ons inschakelt voor bovengenoemde zaken dan mag u de volgende dienstverlening van ons verwachten.

- inventarisatie van uw wensen en behoeften
- inventarisatie huidige stand van zaken betreffende pensioen, overlijdenssituatie, hypotheek, arbeidsongeschiktheid en werkloosheid (voor zover relevant)
- complete analyse van deze scenario's middels een uitgewerkt cijfermatig financieel rapport
- bespreken van deze analyse met u in begrijpelijke taal
- eventueel het overvoeren van bestaande verzekeringen naar ons beheer
- alle communicatie richting aanbieders over producten onder ons beheer
- een productvergelijking tussen door ons geselecteerde aanbieders, zie bijlage 7
- het bespreken van deze producten en het begeleiden bij de keuze hieruit
- indien wij u adviseren het schriftelijk vastleggen van ons advies
- samen met u de benodigde formulieren invullen
- het aanvragen van de door u gewenste verzekering en de controle op dit traject
- het controleren van de polis op juistheid
- het verzorgen van de communicatie met de aanbieder

Bijlage 7: geselecteerde aanbieders

Per productgroep hebben wij een voorkeur voor 1 of meerdere aanbieders. Dit noemen wij onze geselecteerde aanbieders. De producten van deze aanbieders nemen wij mee in de

productvergelijking en/of advies welke wij voor u maken. Daarnaast hebben wij onze overige aanbieders. De producten van deze aanbieders nemen wij niet mee in onze productvergelijking. Op uw verzoek kunnen wij u deze producten wel aanbieden. Wilt u dat uw bestaande verzekeringen via onze bemiddeling gaan lopen en gebruiken maken van onze overstapservice? Dit kan bij alle genoemde verzekeraars.

7.1 schadeverzekeringen particulier

Geselecteerde aanbieders:

Noordhollandsche van 1816

Overige aanbieders:

Aegon, Allianz, Amersfoortse, ARAG, Ardanta, ASR, Avero Achmea, DAS, Dela, Delta Lloyd, Europeesche, Generali, Goudse, Klaverblad, London, Nassau Verzekeringen, Nationale Nederlanden, Nedasco, OVZ, Reaal, Rialto, Turien & Co, Unigarant, n

7.2 uitvaartverzekeringen

Geselecteerde aanbieder:

Ardanta,

Overige aanbieders:

Klaverblad, Monuta, Yarden.

7.3 risicoverzekeringen

Wij maken gebruik van het vergelijkingsprogramma van Moneyview. Van alle genoemde aanbieders in Moneyview kunnen wij u de producten van de volgende aanbieders aanbieden:

Aegon, ASR, Callas, Dela, Delta Lloyd, Erasmus, Florius, Generali, Klaverblad, Legal & General, Nationale Nederlanden, Reaal.

7.4 sparen (verzekeringen & rekeningen)

Geselecteerde aanbieders:

Aegon, ASR, Delta Lloyd, Reaal

Overige aanbieders:

Allianz, Amersfoortse, Avero Achmea, Conservatrix, Falcon Leven, Florius, Generali, Goudse, Klaverblad, Legal & General, Nationale Nederlanden, Zwitserleven

7.5 beleggen (verzekeringen & rekeningen)

Geselecteerde aanbieders:

Aegon, ASR, Delta Lloyd, Reaal

Overige aanbieders:

Allianz, Amersfoortse, Avero Achmea, Conservatrix, Falcon Leven, Florius, Generali, Goudse, Klaverblad, Legal & General, Nationale Nederlanden, Zwitserleven

7.6 arbeidsongeschiktheid en WW

Geselecteerde aanbieders:

Amersfoortse, Cardif, Callas

Overige aanbieders:

Aegon, Allianz, ASR, Avero Achmea, Conservatrix, Delta Lloyd, Falcon Leven, Florius, Generali, Goudse, Klaverblad, Legal & General, Nationale Nederlanden, Reaal, Zwitserleven

7.7 hypotheke

Geselecteerde aanbieders:

Aegon, Argenta, ASR, Bank of Scotland, BLG Wonen, Delta Lloyd, Direktbank, Hypotruster, ING Bank, MUNT Hypotheken, Nationale Nederlanden, Reaal, Syntrus Achmea, Westland Utrecht, Woonfonds.



